
GANAR DINERO GRATIS
...En Internet
2da edición
Por Nate River
Massdinero.net

Ganar dinero gratis en internet

Por Nate River (Edgar), autor de:

Massdinero.NET

2 Edición

¿Qué puedes hacer con este Ebook?

- Puedes usarlo como bono por suscripción a tu lista.
- Puedes adjuntarlo como bono de regalo para tus productos.
- Puedes imprimirlo si lo deseas llevar contigo.
- Puedes subirlo a un servidor de descarga como Rapidishare, Mediafire, etc.
- Puedes distribuirlo como desees.

- No se permite la venta de este manual.
- No se permite modificar su contenido.

CÓMO USAR ESTE EBOOK

Este manual te enseñará a ganar dinero con el marketing de afiliados sin necesidad de invertir un centavo. Claro existe la posibilidad de que inviertas para mejores resultados pero esto sólo es opcional. No necesitas tener conocimientos avanzados para aplicar las técnicas que te mostraré. Si estás viendo este manual ahora mismo es porque seguramente usas internet ¿No es cierto? Entonces tienes todo lo necesario para comenzar tu negocio en Internet.

Este instructivo fue creado con la finalidad principal de ayudar a otras personas a conocer el maravilloso mundo de los negocios por internet. Cada día que pasa la tecnología avanza cada vez más y las posibilidades de empleo son menores sobre todo en los países subdesarrollados. Por esta razón crear ingresos a través de internet es una gran alternativa para la época en la que vivimos y por esta razón el marketing de afiliados se ha convertido en una de las formas más lucrativas y populares de ganar dinero en internet.

Si no conoces qué es el marketing de afiliados en este manual se te explicará de que se trata. Conocerás algunas cosas básicas y algunas técnicas avanzadas, que en realidad… créeme, no las encontrarás fácilmente en cualquier Ebook gratuito. Debido a que en este manual se tratan sólo algunas técnicas de promoción, en tu camino encontrarás otras técnicas diferentes. Si crees que otra técnica que no aparece aquí te podría funcionar pues… ¡Pon a volar tu imaginación! El cielo es el límite. Si después de leer este manual estás interesado en conocer técnicas avanzadas, rápidas y efectivas visita:

http://cor.to/formulag2

Para poder sostenerte del internet necesitarás, como en cualquier emprendimiento, mucha paciencia, motivación y perseverancia. Aquí no existe lugar para la pereza. Así que mantente motivado siempre y sobre todo organiza tu tiempo. Si actualmente trabajas y tienes muchas actividades trata de organizar el tiempo que le dedicarás a este negocio, no importa si es poco tiempo, lo importante es que seas constante y cuando menos lo esperes verás resultados que te ayudarán a continuar.

Como este manual es de distribución gratuita, puedes usarlo incluso como bono especial para conseguir suscriptores a tu lista, para regalarlo junto con otro producto, o usarlo como desees. Únicamente debes dejar intacto su contenido y su crédito.

No te quedes sólo tú con este conocimiento, recuerda que hay otras personas que necesitan saber cómo ganar dinero y harías bien en compartírselos. Envía este manual a tus amigos por correo o dales una copia… Lo recibiste gratis… ¿Porqué no mostrar tu agradecimiento distribuyéndolo con otras personas?

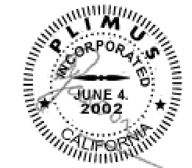
A continuación verás unas pruebas de pago para motivarte. Espero que tú también comiences a ganar muchísimo dinero por internet y ¡Buena suerte!

Estas son algunas pruebas de pago obtenidas con el Marketing de Afiliados. Una es de Plimus y en la siguiente página una de Clickbank:

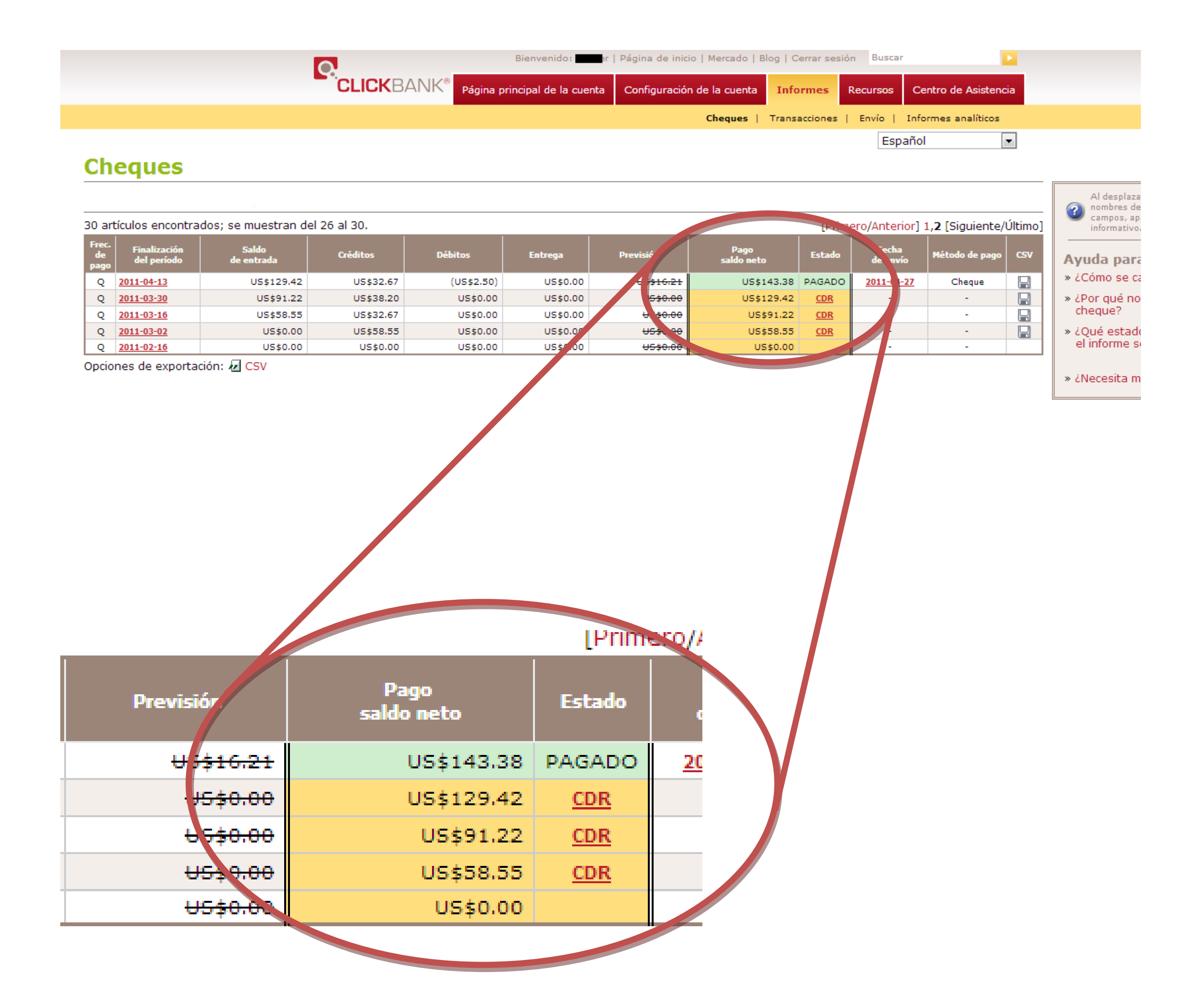


Payment Report 01-SEP-2012 to 30-SEP-2012

Payment For	Description	Total Orders	Total Units	Gross Sales	Net Sales
Sale	[redacted] Español - Priority Customer Support	4	4	23.88	23.88
Sale	[redacted]e Español - Upgrade To PRO Version	5	5	104.85	104.85
Sale	[redacted] Español - Licencias Standard	9	9	269.73	269.73
Sale	[redacted] - Upgrade To PRO Version	1	1	20.97	20.97
Sale	[redacted] - English Standard License	2	2	59.94	59.94
Refund	[redacted] - Licencias Standard	1	1	-29.97	-29.97
Adjustment	Handling and processing fee	1		-2	-2
Adjustment	Wire transfer fee	1	1	-21	-21
External					
PayPal Direct Fee Reimbursement	PayPal Direct Fee Reimbursement	0	0	0	0
				426.40	**426.40**



Signed on the 12/13/2012 by Plimus Inc



Este fue mi primer envío de cheque de Clickbank.

Como iniciar un negocio por Internet sin invertir un centavo

Lo que debes saber:



Ganar dinero por internet con el marketing de afiliados no se trata de algo fuera de lo común, no se trata de nada mágico ni mucho menos hacer algún tipo de transacciones secretas, simplemente es como un negocio local cualquiera, pero de forma virtual; con la ventaja de que pueden tenerse ventas masivas sin necesidad de atender personalmente a estas personas.

¿De dónde sale el dinero? Como en una venta común de cualquier negocio: alguien quiere un producto y el comprador paga por él. Lo bonito de hacerlo por Internet es que cuando se logra automatizar tu negocio para tener muchos clientes diarios se obtienen muchas ganancias sin necesidad de hacer nada, y este es precisamente el truco que pocos logran alcanzar.

Existen muchas maneras de ganar dinero por Internet, en este manual voy a enseñarte una de las más populares y lucrativas formas de ganar dinero: *Marketing de afiliados*. Eso sí, hay que esmerarse desde el principio, ya que cuesta comenzar y desde luego no se logran ventas desde el primer día.

¿Qué es el Marketing de Afiliados?: Consiste en vender productos de otra persona (generalmente productos digitales como software y/o manuales), el vendedor da un precio, nosotros le ayudamos a vender y se nos da parte del precio total del producto (a menudo el 50% o 75% del valor del producto). Para que no haya problemas con la repartición de ganancias existen las llamadas *plataformas de afiliación* como www.Clickbank.com, www.Plimus.com entre otras. La más popular es Clickbank (http://www.clickbank.com) y funciona de la siguiente manera:



Un vendedor crea un manual sobre ***cómo bajar 10 kilos en 15 días*** (no digo que exista tal cosa, sólo es un ejemplo) El vendedor se inscribe a Clickbank tendrá oportunidad de que otras personas promocionen su producto (esas personas seremos nosotros, los afiliados.). El vendedor le pone un precio a su manual, supongamos que por USD $40 y ofrece una comisión para afiliados de digamos un 50%. Es aquí donde entramos nosotros. Supongamos que Juan se inscribe a Clickbank sin pagar un centavo y encuentra ese producto y le gustaría promocionarlo. Clickbank le da un link especial para promocionar el manual y Juan va a ganar $20 por cada venta que se realice a través de su link de afiliado, proporcionado por Clickbank.

Guia Para Bajar De Peso Rapidamente - Adelgazar (ver compatibles con móviles)
Carta De Ventas 100% Profesional. Como Bajar De Peso O Adelgazar Rapidamente. Gana Dinero Vendiendo Nuestra Exitosa Guia Paso A Paso Para Bajar De Peso Rápido Y Saludablemente.



Para lograr hacer buenas ventas todo se resume en una cosa: Conseguir visitantes hacia ese link, muchísimos visitantes diarios para que se logren las ventas.

Elección de un producto: Antes de comenzar es bueno que pensemos muy bien que producto queremos promocionar. Debemos hacernos esta pregunta ¿En qué soy experto? ¿Qué cosas puedo dominar mejor? Esto es realmente muy importante ya que nos facilitará muchísimo el trabajo.

Por ejemplo, supongamos que a Carlos le encanta la pintura y sabe hacer cuadros. El encuentra en Clickbank un manual sobre cómo dominar la pintura...

Completo Programa Para Dominar Pinceladas Decorativas

El Video Curso Mas Completo Para Poder Dominar Flores Pinceladas, 10 Módulos Con Lo Que Vemos Todo Lo Necesario Para Que Nuestros Clientes Dominen El Arte De Las Pinceladas Decorativas, Damos Una Comisión Del 60

$ promedio/venta
US$25.36
Promocionar

Estadísticas: $/Venta Inicial: **US$25.36** |
% promedio/venta: **60.0%** |
Total de Refacturación Promedio: **US$0.00** |
%/Refacturación promedio **0.0%** | Grav.: **1**
Cat.: **Hogar y jardín : Manualidades y pasatiempos**

 $

Cursos: Como Instalar Alarmas, Cctv Y Videovigilancia Ip (ver URL para dispositivos móviles)

$ promedio/venta
US$32.16

Le da clic en el botón verde de promocionar y obtiene su link de afiliado. Carlos registra un blog gratuitamente, y después de ponerle una bonita apariencia comienza a publicar contenido acerca del manual y también publicidad acerca del producto que eligió enlazando el link que obtuvo en Clickbank. Los visitantes ven que Carlos sabe mucho sobre el tema y les gusta la información que publica en su blog así que los visitantes deciden guardar el blog en sus favoritos. Durante una lectura ven la publicidad del manual de las Pinceladas Decorativas y dan clic en ella…



Una vez que dan clic en la publicidad el enlace los lleva a la página de ventas del vendedor, muchos deciden no comprar pero algunos sí deciden comprar la guía. Al instante Clickbank acredita la comisión (USD $25 en este caso) a la cuenta de Carlos por cada venta.

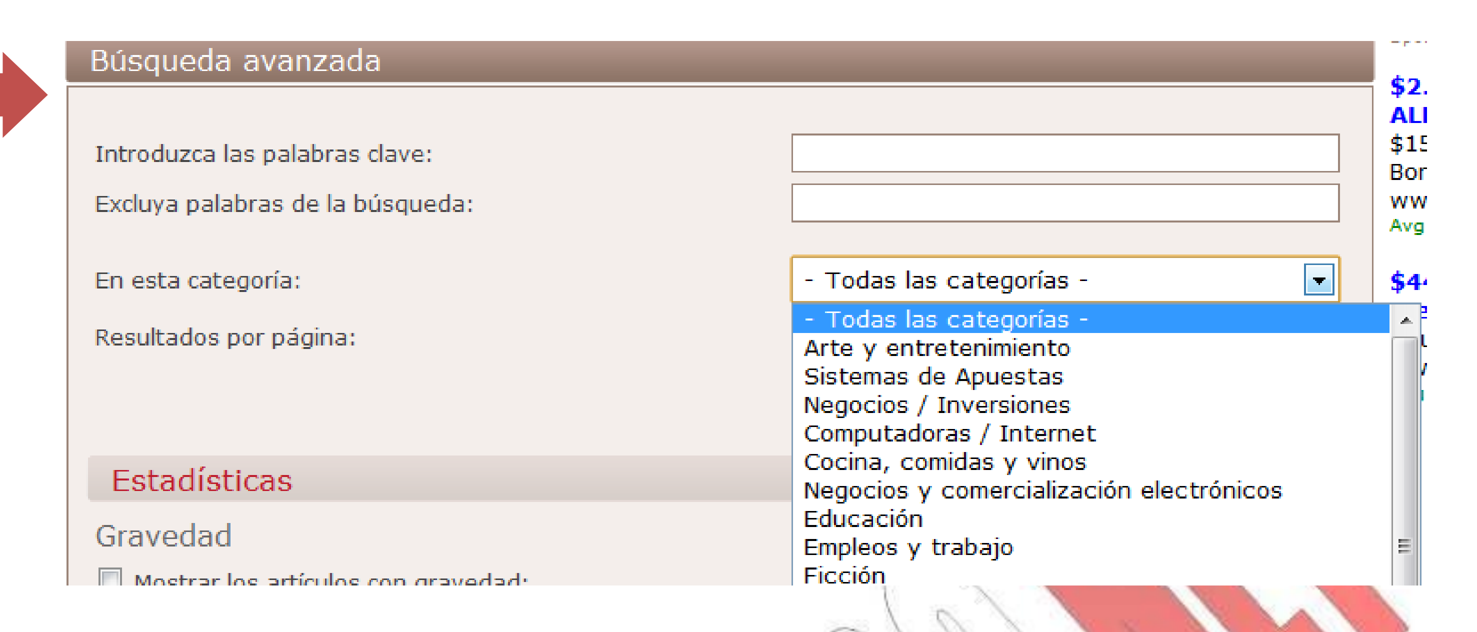
Lo bonito de trabajar con algo que dominamos o que nos gusta es que resulta más entretenido y menos laborioso. Claro que podemos comenzar promocionando un producto acerca de lo que no sabemos nada (Yo promuevo un producto acerca del cual no se mucho), y aun así podemos ganar dinero, la diferencia está en que si nosotros conocemos el campo del producto del cual promocionamos será mucho más fácil.

Para buscar un producto en Clickbank en español hay que ir primero al mercado:



Luego damos clic donde dice búsqueda avanzada:

Podemos filtrar la búsqueda con palabras claves y/o categorías. Yo recomiendo filtrar sólo por palabras clave o sólo con categorías, para que muestre más resultados.



Luego, en la sección del idioma marcamos el de español para que no nos tire resultados con productos en inglés (referente a esto, si dominas muy bien el inglés es mucho más recomendable promocionar productos en inglés, ya que hay mucha más variedad de productos y las conversiones de venta son muchísimo mayores que en español).



Entonces tus tareas son las siguientes:

1.- **Abrir una cuenta en Clickbank**. Asegúrate de escribir correctamente la dirección de tu casa para que los cheques lleguen sin problemas, igualmente si eliges el método de pago

de Payoneer ya que te envían una tarjeta de débito Internacional.

2.- **Pensar bien el producto que vas a elegir**: Ya sabes que no es imprescindible pero te facilitará mucho el trabajo. Adicionalmente busca un producto que tenga una carta de ventas profesional: Sin faltas de ortografía, con *ilustraciones del producto* y que sea legible, es decir que no dé pereza leerla, sino que den ganas de seguir leyendo la información aunque la página sea grande o chica.

Dos ejemplos de productos con buenas cartas de ventas:

http://www.celulitisnuncamas.com

http://fapturbo.com/index_espanol.php

Lo que tienes que fijarte también es que el vendedor brinde herramientas a sus afiliados, y esto se puede ver al final de la página de ventas de cada producto, por ejemplo en el caso del producto para la celulitis, hasta abajo podrás ver que hay un link que dice "afiliados". Ahí hay una sección con herramientas y apoyo para los afiliados:



Si de todas maneras estás decidido por un producto y este no ofrece herramientas a sus afiliados, intenta contactar con el vendedor. Lo más probable es que intente ayudarte ya que el beneficio es para ambos.

Otra cosa más, en el índice de productos hay estadísticas que indican, en promedio, cuánto han ganado los afiliados por cada venta (1) y cuántos afiliados aproximadamente han recibido comisiones con este producto (2):



No es indispensable pero lo recomendable es elegir un producto con una Grav de 20 en adelante y una comisión de $20 o más. Si un producto no tiene mucha Grav puede significar dos cosas: o el producto no es muy bueno y por eso no es popular o el producto es muy bueno pero no se ha descubierto. Tu criterio juega un papel muy importante en estos casos.

3.- Crear un blog para promocionar el producto: La idea de un blog es atraer visitantes a través de Google. No es fácil posicionarse en las primeras páginas de Google pero ese es nuestro objetivo. Antes de registrar el blog hay que tener en cuenta lo siguiente:

Existen frases con alta demanda en Google, el objetivo es poder posicionarnos en los primeros resultados con alguna o varias de esas frases, ya que si tiene mucha demanda seremos más visibles a más visitantes. Requiere trabajo, pero si eres perseverante podrás ver tu blog en los primeros resultados. Lo que necesitas hacer es: Crear contenido

constante, crear contenido único (nada de copy paste, pues a Google no le gusta el contenido duplicado), elegir bien las palabras clave y generar links hacia nuestro blog.

3.1.- Generar palabras clave rentables

Para generar palabras claves ve a la herramienta de palabras clave de Google (La Keyword Tool de Google): Ve a www.google.com y coloca la frase *keyword tool*. Los primeros dos resultados deberán ser los de la herramienta de Google, entras ahí y realizas una generación de palabras claves que estén relacionadas con el producto que vendes. Basta con colocar unas frases en el espacio "Palabra o frase" y generar las ideas. Recomiendo altamente tener una cuenta de Gmail, pues si accedemos con nuestra cuenta de Gmail la herramienta nos dará más resultados de ideas.

Importante: una vez que ingresas con tu cuenta de Gmail y generes las ideas da clic en la pestaña: "Ideas de palabras clave", que no esté en la pestaña "Ideas de grupos de anuncios"

Para asegurarte de tener un dato correcto, en la columna izquierda verás el tipo de concordancia. Desmarca la opción de concordancia amplia y marca la opción de concordancia exacta. Si deseas puedes usar la opción concordancia amplia: esta te dará el número total de búsquedas incluyendo distintas palabras adicionales (si ingresas la frase: "bajar de peso" el resultado del número de búsquedas tomará en cuenta variantes de la misma frase: "como bajar de peso urgente", "bajar de peso en una semana", "ya quiero bajar de peso" etc. Si marcas la concordancia exacta mostrará el número de búsquedas para esa frase precisamente, sin variantes.)

Lo que nos faltaría sería medir la competencia de esas palabras ***para elegir el nombre de nuestro blog o dominio*** (la columna de competencia que aparece en la herramienta no nos

sirve, pues es la competencia para publicidad pagada de Adwords). Cuando hagas tu listado de palabras claves mide la competencia de la siguiente manera: Coloca la frase **entre comillas** en Google y mira cuántos resultados hay:

"bajar de peso en una semana"

Buscar

Aproximadamente 357.000 resultados (0,20 segundos)

Bajar de peso en una semana

www.bajar-de-peso-rapido.com/una-semana.html

En esa línea los resultados deben ser menores a 100,000 y mejor si son menores a 50,000. Esto nos dará indicativo de que es una palabra clave muy rentable porque no se encuentra mucho en la web. De tu lista elije una frase que, en lo posible, sea la que más cantidad de búsquedas tenga (no más de 5000 está bien) y menor competencia y elije esa para registrar exactamente así el nombre de su blog.

Si quieres invertir en tu blog, comprarle un dominio propio y puedes usar una de esas frases también para registrarlo, ***pero es importante que sea fácil de recordar***. Las demás frases o palabras claves las puedes usar para crear entradas o post en tu blog:

- Le pones un título a cada artículo o entrada incluyendo la frase clave que hayas elegido. No tiene que ser necesariamente sólo la frase, sino un título que incluya la frase. Por ejemplo, si la frase clave es: **"Bajar de peso en una semana"**, el título de la entrada podría ser: "**Tres pasos para bajar de peso en una semana"**
- El artículo, en su totalidad debe tener entre 250 y 500 palabras con la frase clave

incrustada. Esta frase clave debe componer entre el 1 y el 2 por ciento del contenido del artículo. Es decir, si nuestro artículo tiene 400 palabras podemos colocar nuestra frase clave unas 4 a 8 veces como máximo. Poner la palabra clave demasiadas veces sería contraproducente así que no nos pasemos de ese límite.

- La frase clave debe estar al inicio, en medio y al final del artículo (sin incluir el título)
- Para contar las palabras sólo pega tu artículo en Word y en el renglón inferior aparecerán la cantidad de palabras.

3.2.- Crear contenido

En lo posible, en tu blog trata de crear una entrada diaria, si puedes hacer dos o más mucho que mejor ya que a Google le gusta el contenido y si ve que hay contenido nuevo todos los días será mucho más fácil conseguir tráfico del motor de búsqueda de Google.

Al crear las entradas, (si no has comprado el producto que promueves o no lo conoces del todo) no intentes vender el producto directamente con tus palabras, tan sólo publica información que sea **útil o valiosa**, o de otra manera el visitante se irá de inmediato. En cambio si el visitante encuentra contenido interesante se querrá quedar. Lo mejor es colocar uno o dos banners publicitarios en el contenido de las entradas y en una columna lateral de tu blog. Si quieres crear una entrada acerca de tu producto para venderlo puedes hacerlo pero que sea con enfoque informativo (qué has oído del producto, qué cosas positivas sabes del producto, si lo compraste cómo te resultó etc…) y no con un enfoque comercial.

3.3- Conseguir enlaces

Un hábito importante es conseguir enlaces de otros sitios, y me refiero a que la dirección de nuestro blog esté en otros sitios web. En otras palabras un sitio web hace referencia a nuestro blog y es como un "voto" para que Google nos vea bien. El objetivo es conseguir muchísimos, y una de las mejores formas de hacerlo es comentando en foros de la misma temática de nuestro producto y adjuntando un link de nuestro blog en nuestra firma. Aquí también entra lo importante de que dominemos el campo del producto que

promocionamos, si así es, será mucho más fácil comentar y podremos conseguir muchos más enlaces. Puedes conseguir enlaces también en Facebook, Twitter y cualquier otro sitio que se te ocurra. Igual que el contenido no hay límite para conseguir enlaces así que consigue todos los que puedas.

4.- ¡Ya estás en camino!

Con este procedimiento, si te esmeras no debería de pasar más de un par de meses en lograr tu primera venta, conforme vayas empujando el blog se lograrán más y más ventas y cada vez más dinero quedará automatizado. Que nada te sea un obstáculo, si no sabes cómo hacer algo sólo investiga y pregúntale a Google y lo conseguirás.

Ahora ya sabes algunos trucos para poder ganar dinero con internet. Te aseguro que no en cualquier lado encontrarás un manual gratuito con información tan específica como la que te presento aquí. Si quieres mostrar tu agradecimiento comparte este manual con tus amigos y deja que ellos aprendan también a generar ingresos con el internet sin invertir ni un centavo, haciendo lo que les gusta y siendo remunerados por ello.

Si necesitas ayuda o más información no olvides visitar www.massdinero.net

Conoce cursos más avanzados, haz clic aquí para mayor información.

